

# COMMUNIQUE DE PRESSE

Bruxelles, le 24 février 2005

## **Trade Credit Re, nouvel acteur de référence et approche innovante dans le marché de l'assurance du crédit**

*Une nouvelle compagnie voit le jour dans le secteur de l'assurance du risque crédit interentreprises. L'originalité de cette compagnie - belge aux ambitions européennes - réside dans le fait que, contrairement à l'assurance-crédit, elle octroie sa couverture tout en respectant l'autonomie de gestion de l'assuré.*

*Pour ce faire, elle propose à l'entreprise une technique de réassurance autrefois réservée aux seuls assureurs. Elle transpose ce concept moderne d'assurance en un éventail de formules innovantes.*

*Avec l'appui d'actionnaires de premier rang, tels la Compagnie du Bois Sauvage, l'Office du Ducroire belge, l'office du Ducroire luxembourgeois, et Fortis Venturing, avec lequel un accord de principe a été conclu, la compagnie commercialisera ses services dès le départ dans plusieurs pays européens.*

### **L'assurance du crédit, un secteur en évolution**

Pour la plupart des entreprises actives dans le B2B, le crédit accordé à leurs clients est un risque majeur : en effet, plus d'une fermeture d'entreprise sur cinq survient à cause de la défaillance d'un ou de plusieurs de ses clients. Se protéger contre ce risque est devenu une préoccupation importante des entrepreneurs.

Pour couvrir ce risque commercial, après une vague de fusions et d'acquisitions réalisées au cours de la dernière décennie, il reste 3 grandes compagnies d'assurance-crédit, toutes basées en Europe et réalisant plus de 80% du total de l'encaissement mondial des primes : Euler-Hermes (D), Atradius (NL) et Coface (F).

Or, les formules d'assurance-crédit ne satisfont pas tout le monde. Dans un marché où nombre d'entreprises qui développent la gestion autonome du crédit interentreprises sont à la recherche de solutions plus adaptées à leur demande d'assurance, une véritable opportunité se présente.

### **Une approche originale de la couverture du risque crédit**

L'originalité de la nouvelle compagnie Trade Credit Re est de proposer d'assurer la gestion exercée par l'assuré lui-même en toute autonomie. Elle se différencie ainsi de l'assureur-crédit qui subordonne sa couverture au respect des limites de crédit qu'il fixe sur chacun des débiteurs de l'assurée et exige d'exercer lui-même la récupération de créances impayées.

En outre, Trade Credit Re permet à l'assuré de disposer du libre choix des paramètres de sa police : parmi les 3 paramètres qui sont la somme assurée, la franchise et la prime, l'assuré détermine 2 de ces paramètres, Trade Credit Re fixe le 3<sup>ème</sup>. Une multitude de formules innovantes et créatives proposées dans ce cadre permettent ainsi de véritablement tenir compte des besoins de l'entreprise et du profil de ses dirigeants.

Le client-cible de Trade Credit Re est une entreprise au chiffre d'affaires annuel supérieur à €20 millions, et qui considère les services de l'assureur-crédit comme « coûteux », « administrativement lourds » et « commercialement limitatifs ». Il s'agit d'entreprises grandes et moyennes qui possèdent une gestion autonome et descriptible du crédit interentreprises et qui ne trouvent pas de réponse à leur demande de protection de leur bilan par une assurance. Avec son approche, Trade Credit Re ambitionne de posséder dans 5 ans 1,6% de part de marché soit €100 millions de primes sur €6,25 milliards du marché potentiel global.

### **Une expertise exclusive et des partenaires de premier rang**

Les fondateurs de la nouvelle compagnie ont su mobiliser une équipe de Direction bénéficiant sans exception d'une expertise très pointue en assurance et réassurance excess of loss tant au niveau national qu'international. Bernard Rosen, co-fondateur et Président du Comité de Direction de la nouvelle compagnie, s'est pour sa part illustré tout au long de sa carrière, en tant qu'entrepreneur et chef d'entreprise, comme innovateur dans le domaine de la gestion du compte clients. Cette complémentarité unique des compétences confère à Trade Credit Re une expertise tout à fait exclusive dans ce secteur spécialisé.

La nouvelle compagnie peut compter sur des partenaires de premier rang pour développer et commercialiser son approche innovante. Ses actionnaires sont la Compagnie du Bois Sauvage, l'Office du Ducroire belge, l'Office du Ducroire luxembourgeois et Fortis Venturing, avec lequel un accord de principe a été conclu. Les réassureurs professionnels qui lui font confiance sont de premier ordre, tous notés au moins « A » par les agences de notation et qui ont une expertise mondialement reconnue.

Dès le départ, la compagnie offrira ses services dans plusieurs pays européens, dont la Belgique, le Luxembourg, la France, la Grande Bretagne, l'Italie, l'Espagne et l'Allemagne, à travers un réseau de courtiers sélectionnés. Des agences générales, confiées à du personnel autochtone, seront implantées progressivement dans ces différents pays.

#### Contact :

Charles Reuland  
Communication Manager  
Direct : + 32 477 42 36 64  
E-mail : [charles.reuland@tc-re.com](mailto:charles.reuland@tc-re.com)

Bernard Rosen  
Président du Comité de Direction  
Tel. + 32 2 774 42 42  
E-mail : [bernard.rosen@tc-re.com](mailto:bernard.rosen@tc-re.com)

TCRe SA  
Avenue Roger Vandendriessche, 18  
1150 Brussels  
Belgium  
Tel. : +32.2.774.42.40  
Fax : +32.2.774.42.41  
Email : [welcome@tc-re.com](mailto:welcome@tc-re.com)